

## 高級車の おもてなし。

モータージャーナリスト、レーシングドライバー、そしてチューナーと多方面で活躍する太田哲也が、世の中に自らのオピニオンを直球で発信し世相を斬る「俺の話を聞け！」。第11回のテーマは高級車の在り方について。高級車に対する欧州車と日本車の考え方の違いを感じた太田哲也が、日本人に高級車は造れないのではないかという疑問について考察する。

TEXT・太田哲也(Tetsuya Ota)

PHOTO・田村 弥(Wataru Tamura)

# 太田哲也の オレの話を聞け！

自

動車評論家というものは、たとえ自分が興味をもてないクルマであっても、平等に扱って評価すべきだ。ただオレの場合はどうしても私情が入り込み、「自分がもし買つたらどうか」という視点で見てしまいか。でもあなたがち悪いことばかりではなく、その方が興味が深ま

るし、原稿の出来もよいようだ。それに長く続いているせいか、ありがたいことに興味が薄いクルマは取材対象にしない「わがまま」が許されるようになる。

そういう意味では、今回のメルセデス・ベンツS550ロング（ショーファードリブン仕様）は、当初、食指を動かされなかつた。購入する縁がないと思ったからだ。ところが試乗を強く勧められ、それなら、生活の中に入れてみて判断してみようと思った。山中湖に何年も使っている別荘がある。妻を誘って行ってみることを思いついた。そして道中、アウトレットに立ち寄り、山道をドライブして、高原のレストランで食事して、そんなメルセデスユーチャーらしい（？）行程を計画した。

いつもは助手席（または運転席）に乗る妻を後席に座らせた。助手席を前に豊むと、後方にビジネスシートがすっぽり納まるほどの広大なス

ペースが現れる。座席はホットマッサージ機能付き。ドリンクカッブホルダーも保温・保冷機能付き。妻が跳ね上げたオットマンに足をのせ、最大角度45度のリクライニングにふんぞり返る。

歳を重ねるとだんだん妻の地位が

高くなる。お世辞を述べるよい機会

だろう。オレの運転で東名を西に向かった。

ところがしばらくすると妻が45度

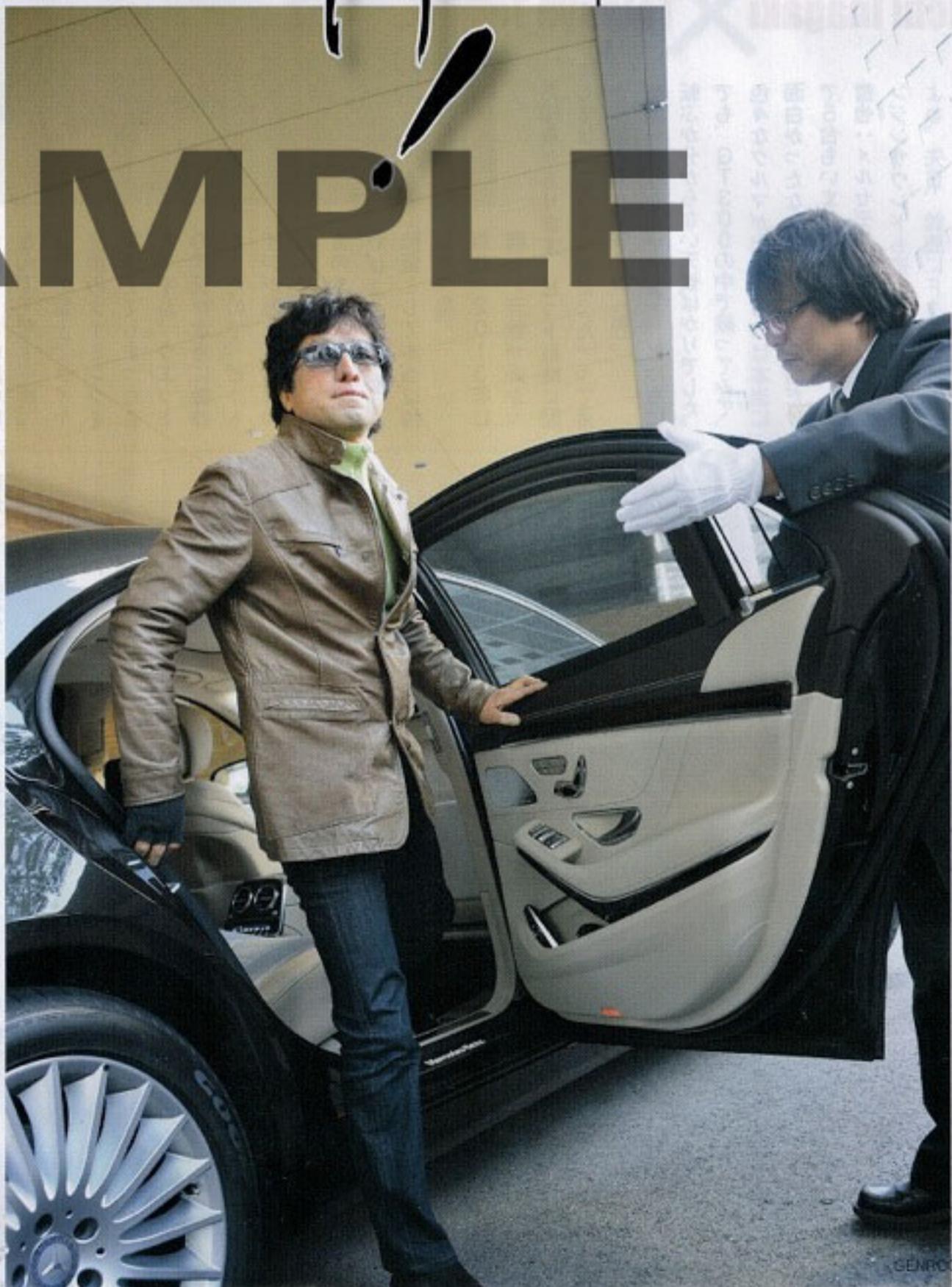
のリクライニングから起き上がり、

「落ち着かないからくつろげない」と

言う。妻によれば、自分がくつろい

でいても、そのくつろぎは同じ空間

にいる誰かの犠牲の上に成り立つて



自分も小さな会社の代表ではあるが、でも自分の会社の社員に運転手をやらせるとなると、やはり落ち着けない気がする。日本人の感覚として、ドライバーとパッセンジャーを

はつきりと切り分けられないのかな。

乗り込んでふざけて「じゃあ行つ

てもらおうか」というと「ハイ、か

モノづくりにおいても「みな平等」

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。

。</p

一ジをされながら座席を最大限に寝かせてオートマンに足を投げ出す。

「どうですか？」  
「悪くないね」

一氣分は大会社の社長だ。超多忙の中で安樂な時間を過ごせる空間だ。ちょっと寝たりティーブルを出して書き物をしたり。それも業務の一環だ。

その日、撮影で担当が「さあどうぞ」と案内する白手袋のしぐさは、妙に板についていた。背筋もいつもよりもピンとしている。本人によれば「自然とこうなるんですね。爽快感さえ

感じます」と。

馬子にも衣装というけれど、制服姿だと「運転手」という意識が自然

丁寧な言葉遣いだと、こちらも自然と丁寧な言葉使いだと、こちらも自然と丁寧な言葉遣いとなる。それは決して下の階級として見ているのではなく、仕事のプロとして捉えるということだろう。

家族や友達だと落ち着けないけど、プロのサービスなら落ち着ける。社員だって運転手として採用したなら、気苦労はないかもしれない。

メルセデスを運転していると何か偉そうに感じる。オレはフォーミュラ出身なので、ストレートアームで寝そべった運転姿勢が好きだ。最近はずいぶんとその感覚は薄れたが、昔のメルセデスは「それはダメ」と言わんばかりに、アップライトな運転姿勢を求めてきた。オレは左足フレイアウトだった。まるで学校の先生みたいに「太田くん、授業中は姿勢を正しなさい」と言われている気がした。

しかし偉そうに感じる所したら、実はプロ意識が高いからなのかもしれない。

S550ロングは、安全性、操縦安定性、加速性、とくに後席での乗り心地はクラウン/マジェスタなどの国産高級車を凌駕している。乗るところにわかる。さらに量産車最多の7つのセンサーを備えた自動ブレーキ、自動追尾、自動操舵などを含む運転補助装置。カメラで路面状態を捉えてダンパーの強さを変えて乗り心地をよくする装置等々。プロフ

も担当が普段着ではなくそれらしい服装と態度でいるせいか、妙に落ち着く。これは何だろう？

考えてみれば、制服姿の観光バスの運転手さんに「すみませんね、くつろいでいて」となどと申し訳なく感じることはない。タクシーでも、運転手さんがきちんとした身なりで丁寧な言葉使いだと、こちらも自然と丁寧な言葉遣いとなる。それは決して下の階級として見ているのではなく、仕事のプロとして捉えるということだろう。

家族や友達だと落ち着けないけど、プロのサービスなら落ち着ける。社員だって運転手として採用したなら、気苦労はないかもしれない。

メルセデスを運転していると何か偉そうに感じる。オレはフォーミュラ出身なので、ストレートアームで寝そべった運転姿勢が好きだ。最近はずいぶんとその感覚は薄れたが、昔のメルセデスは「それはダメ」と言わんばかりに、アップライトな運転姿勢を求めてきた。オレは左足フレイアウトだった。まるで学校の先生みたいに「太田くん、授業中は姿勢を正しなさい」と言われている気がした。

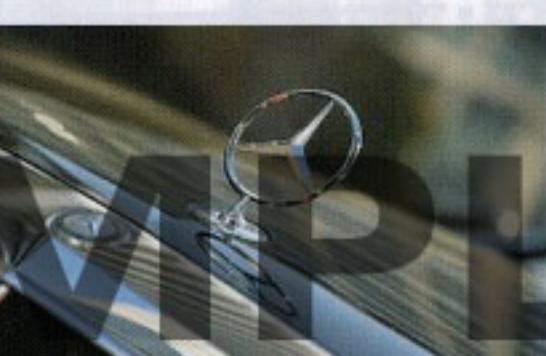
しかし偉そうに感じる所いたら、実はプロ意識が高いからなのかもしれない。

S550ロングは、安全性、操縦安定性、加速性、とくに後席での乗り心地はクラウン/マジェスタなどの国産高級車を凌駆している。乗るところにわかる。さらに量産車最多の7つのセンサーを備えた自動ブレーキ、自動追尾、自動操舵などを含む運転補助装置。カメラで路面状態を捉えてダンパーの強さを変えて乗り心地をよくする装置等々。プロフ

者の快適性をこれでもかと作り上げている。

ここではつきりさせておきたいことある。メルセデスを高級車の代名詞のように捉える人がいるが、オレは違うと思っている。時計で言えば口レックスみたいな存在だ。

口レックスは世に高級時計として認知されているが、口レックスよりも高級とされる時計はいくらでもある。バテックフリップの趣味性や高級さには及ばない。だが、頑丈でガンガン使い倒せる。つまり実用時



ホンモノのブランドは育てるものであり、マーケティングなどで創りあげたものは流行りに過ぎない。100年以上の自動車メーカーとしての歴史が培ったブランドに、半世紀ほどの実績しかもたないメーカーが追いつくのは容易なことではないのかも。

旅館の女将は畳に手をついて「いらっしゃいませ」とお客様をもてなす。でもメルセデスは決してそんなことはしない。「プロですから貴殿のために最高のものを提供します。貴殿の目的は私が床に手をつくことであります。でもメルセデスは決してそんなことはありませんよ。安全性とか乗り心地とか、その他もろもろの性能ですよね」と。

こんなふうにメルセデスはユーザーに媚びず実現できる「最善」を提案する。ユーザーがとやかく言つても全部には耳を貸さず、プロとして一番大事なことは何かを考えている。だから貴方も私をプロとしてリスクトすべきです」と言つている。だから貴方も私をプロとしてリスクトすべきです」と言つている。か、高いプロ意識と感じるかだろう。昨今はクレーマーやモンスターべー アレンツの横暴振りが耳に入つてくる。店員に土下座させる場面をユーチューブに流した輩もいる。メディアに登場する経営者がよく口にする「お客様は神様です」といいう言葉は、本来はドラッカーの「顧客は誰か、顧客のことを考える」ということだったと思うが、それが勘違いを生んで、消費者がゴリゴリ言つて土下座までさせてしまう。とても嫌な話だ。

作り手はユーザーよりも専門性も知識も高いはずだが、日本車の場合にはマーケティングという言葉の上面をなぞり、「お客様の言うことは何でも聞きます」と、顧客の望みがすべてと捉える傾向が強いと感じる。で



試乗したメルセデス・ベンツS550ロングには、パッセンジャーに最大の“おもでなし”を約束するファーストクラスパッケージが装着されていた。リクライニングやオットマン、温熱マッサージ機能など多種多様な快適装備が奢られ、後席に座る人物が主役であることが明確に示される。物理的には間違いなく快適なこの空間を、精神的には落ち着かない感じます」と。

馬子にも衣装というけれど、制服姿だと「運転手」という意識が自然

社会だけが原因ではなく、プロ意識の差、それが引いてはプロダクトの違いになつてはいるとは言えまい。

例えはクラウンは「高級旅館の女将」を目指している。かつてゼロクランの主査からそんなふうに直接聞いた。

旅館の女将は畳に手をついて「いらっしゃいませ」とお客様をもてなす。でもメルセデスは決してそんなことはしない。「プロですから貴殿のために最高のものを提供します。貴殿の目的は私が床に手をつくことであります。でもメルセデスは決してそんなことはありませんよ。安全性とか乗り心地とか、その他もろもろの性能ですよね」と。

こんなふうにメルセデスはユーザーに媚びず実現できる「最善」を提案する。ユーザーがとやかく言つても全部には耳を貸さず、プロとして一番大事なことは何かを考えている。だから貴方も私をプロとしてリスクトすべきです」と言つている。か、高いプロ意識と感じるかだろう。昨今はクレーマーやモンスターべー アレンツの横暴振りが耳に入つてくる。店員に土下座させる場面をユーチューブに流した輩もいる。メディアに登場する経営者がよく口にする「お客様は神様です」といいう言葉は、本来はドラッカーの「顧客は誰か、顧客のことを考える」ということだったと思うが、それが勘違いを生んで、消費者がゴリゴリ言つて土下座までさせてしまう。とても嫌な話だ。

作り手はユーザーよりも専門性も知識も高いはずだが、日本車の場合にはマーケティングという言葉の上面をなぞり、「お客様の言うことは何でも聞きます」と、顧客の望みがすべてと捉える傾向が強いと感じる。で



## Tetsuya OTA出光 ENJOY & SAFETY DRIVING LESSON 袖ヶ浦フォレストレースウェイにて 3/1開催(予定)

合言葉は、「正しい運転を、楽しく学ぶ！」injuredZEROを掲げて開催している、本誌でも恒例の太田哲也氏が校長を務めるドライビングスクールが、3/1に開催される。最新車両のテストドライブや、プロドライバーの間連走行、また家族も楽しめる企画など盛りだくさんな内容で、GENROQ読者からも好評だ。問合せや申込みはTetsuya OTAスポーツドライビングスクール事務局まで。http://www.sportsdriving.jp